

# 1.000 Startups em 10 anos

A jornada do **TECNO**PUC  
Parque Científico e  
Tecnológico da PUCRS



Leandro  
Pompermaier



PUCRS

# TECNOPUC

Startups

Leandro  
Pompermaier



PUCRS



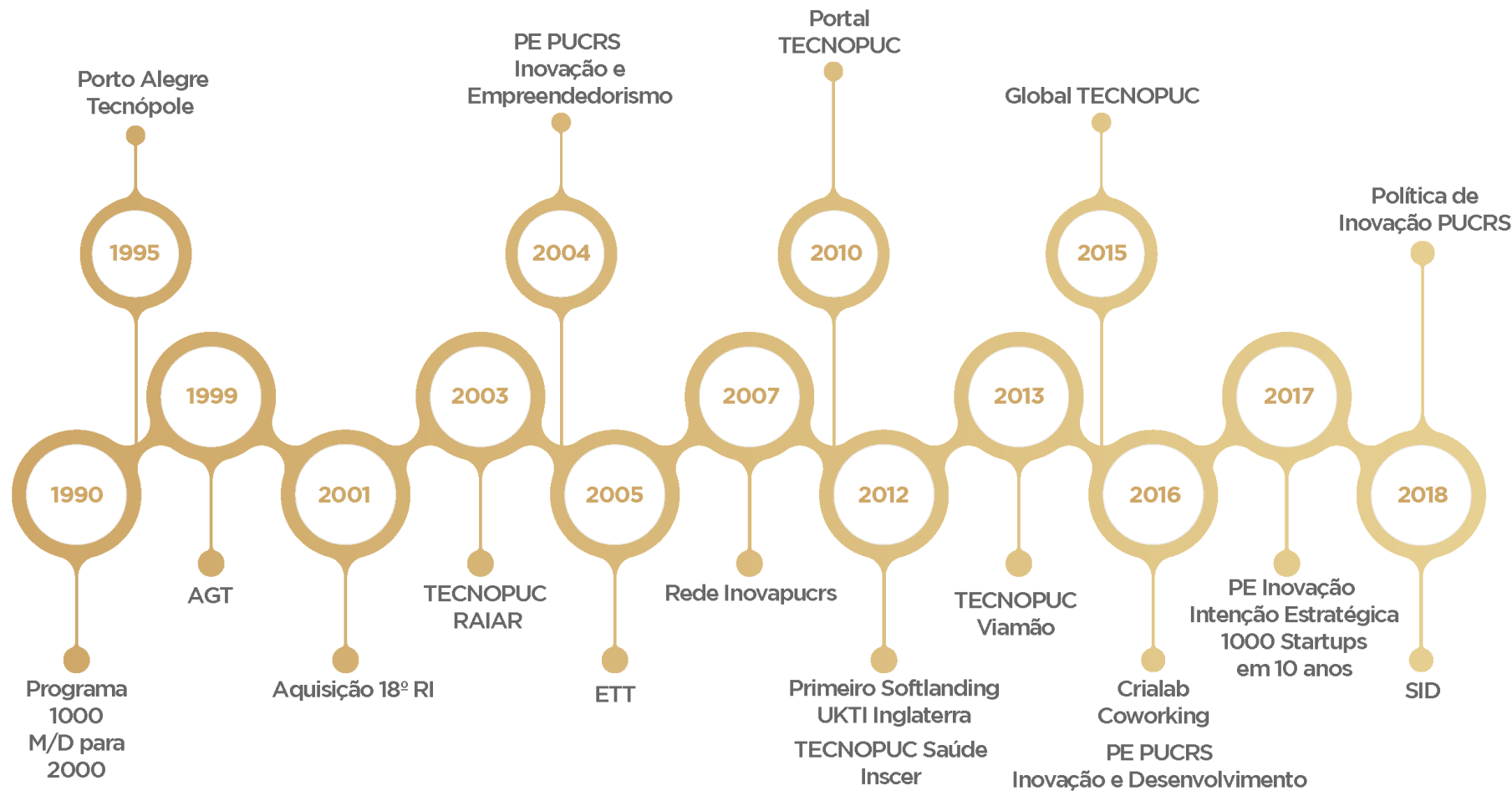
# MISSÃO

Ser um ecossistema de inovação vetor de transformação da Universidade e da sociedade.



PUCRS

# LINHA DO TEMPO



# INTENÇÃO ESTRATÉGICA

**1000**

negócios inovadores em

»  
**10**

anos



# ÁREAS DE ATUAÇÃO



**Indústria Criativa**



**Tecnologia da  
Informação e  
Comunicação**



**Ciências da  
Vida**



**Energia e  
Meio Ambiente**

# DIMENSÃO



**178**

organizações  
instaladas

**8,1 mil**

pessoas

**27**

hectares em 3  
sites

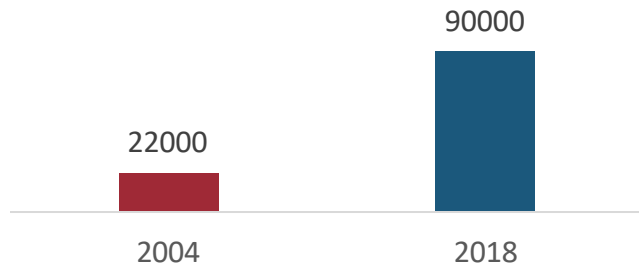
**90 mil m<sup>2</sup>**

área construída

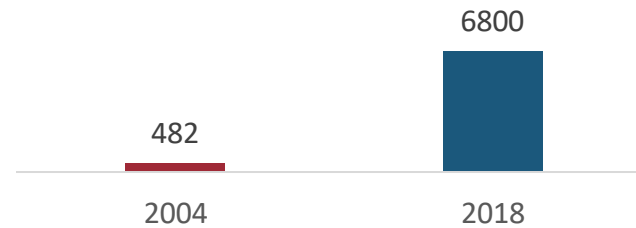


# CRESCIMENTO

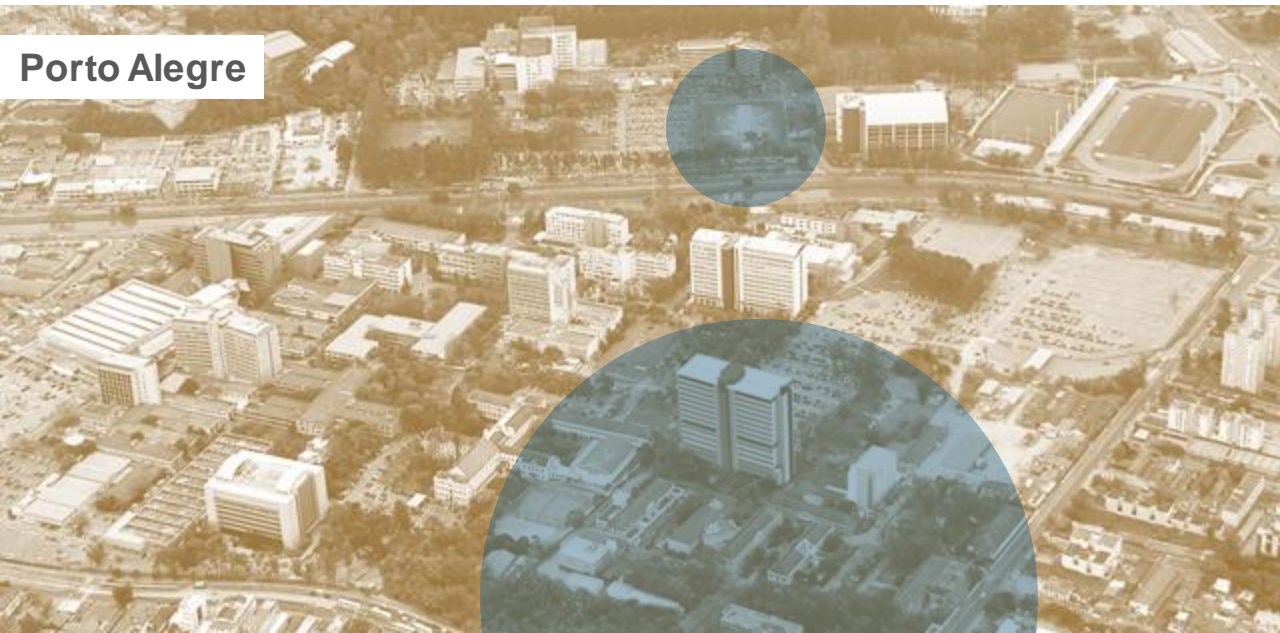
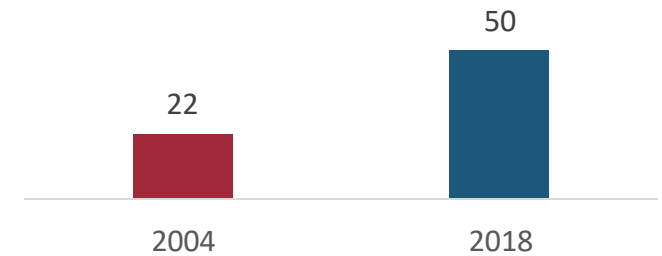
## ÁREA CONSTRUÍDA



## EMPREGOS



## OPERAÇÕES



# Cases Tecnopuc Startups

BEYOND



# Cases Tecnopuc



**Hewlett Packard  
Enterprise**

**ThoughtWorks®**



**getnet**



**accenture**

**ORACLE**



# COMO ATUAMOS

1

LIGHT & FAST

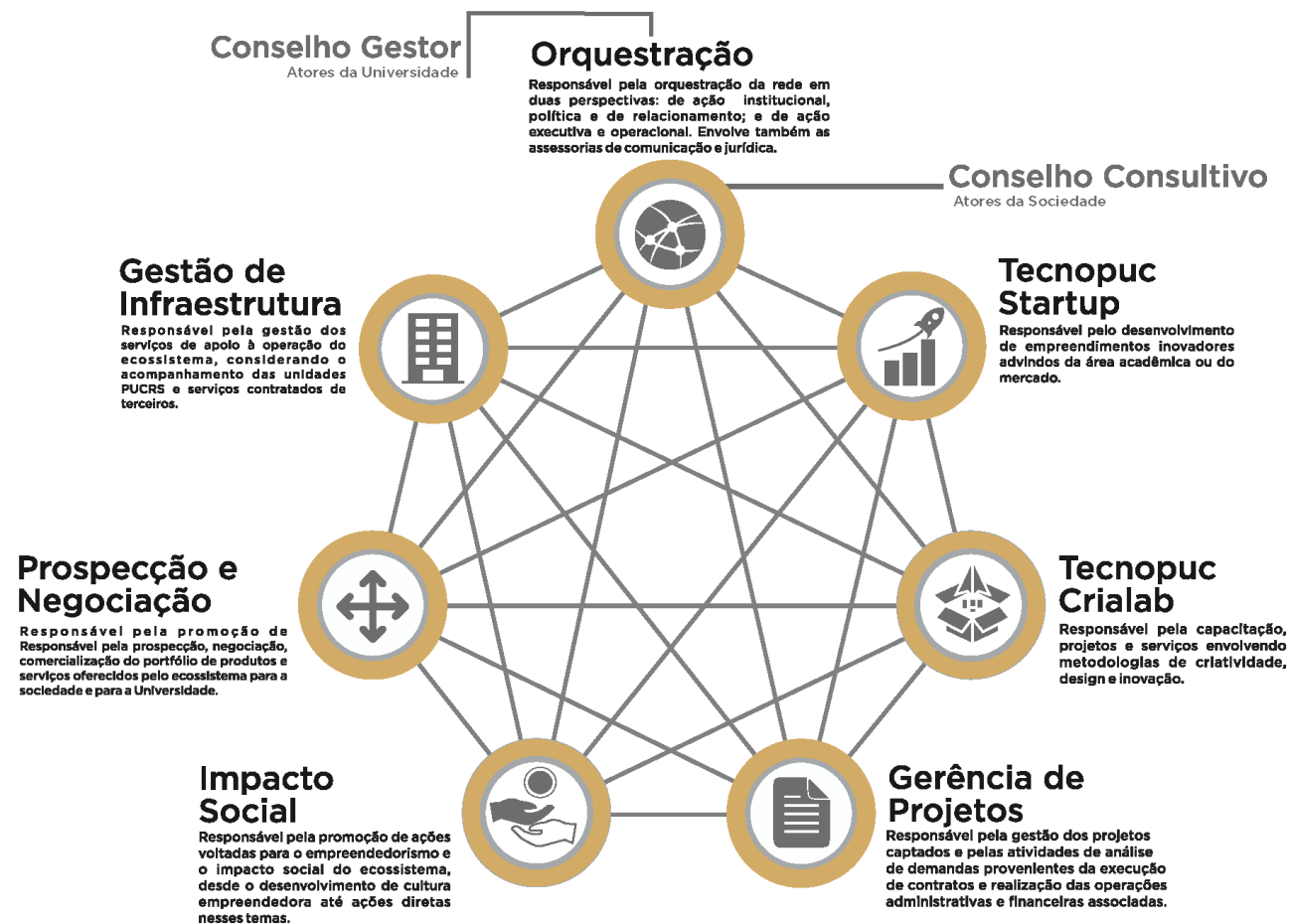
2

CONNECTED & GLOBAL

3

INNOVATE & TRANSFORM

# TECNOPUC | NODOS



**AUTONOMIA E EMPODERAMENTO**  
**COM ALINHAMENTO E RESPONSABILIDADE**



**PUCRS**

# Softlandings Internacionais



# Aliança para Inovação

Colaborar para Transformar  
Conhecimento em Desenvolvimento

PUCRS

  
UFRRGS

 UNISINOS

 **PACTO  
ALEGRE**

  
MARISTA

PUCRS



# INTENÇÃO ESTRATÉGICA

**1000**

negócios inovadores em

»  
**10**

anos



## PROGRAMAS DE DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS



### GARAGE

Tem uma ideia de negócio?

Desenvolvimento da ideia a partir da formulação da proposta de valor e a modelagem de negócio.

**Duração:** até 3 meses  
**Pré-Requisito:** ideia de negócio potencialmente inovador e de base tecnológica.



### ROAD

Tem um projeto e quer transformar em um negócio?

Transformação de um projeto em negócio a partir da construção de um MVP funcional, validação de hipóteses e formalização da empresa.

**Duração:** até 12 meses  
**Pré-Requisito:** modelo de negócio e proposta de valor definidos.



### ORBIT

Tem um negócio e quer ampliar mercado?

Constituição do negócio e preparação para escala, a partir da validação de mercado e aproximação com investidores.

**Duração:** até 30 meses  
**Pré-Requisito:** modelo de negócio validado e MVP funcional da solução.

IDEAÇÃO

VALIDAÇÃO

TRAÇÃO

ESCALA



startup**garage**

9  
edições



294  
Startups  
participantes



### CONHECIMENTO

Talks e palestras com referências do mercado.

### HANDS-ON

Prática dos conhecimentos adquiridos.

### MENTORIA

Mentorias 1 pra 1: conversas diretas com especialistas.

### COMUNIDADE

Networking através de conexões entre os empreendedores.



# Road | Overview

Por meio de um acompanhamento mensal, workshops, conteúdos e eventos, o programa tem o propósito de auxiliar o empreendedor no **desenvolvimento do MVP funcional e na validação do seu modelo de negócio.**

**Duração:** Até 12 meses.

2019

Ano de lançamento  
do programa



14

Startups no  
programa



03

Startups  
certificadas





# Road | Metodologia

1

## PROBLEMA X SOLUÇÃO

Sugestão de MVP & Roadmap

### Temáticas abordadas:

- Problema
- Ferramentas de validação
- Análise de mercado
- Proposta de valor

2

## SOLUÇÃO X MERCADO

Métricas, MVP em desenvolvimento & Formalização da empresa

### Temáticas abordadas:

- Desenvolvimento MVP
- Customer experience
- Métricas
- Go to market

3

## MERCADO X MODELO DE NEGÓCIOS

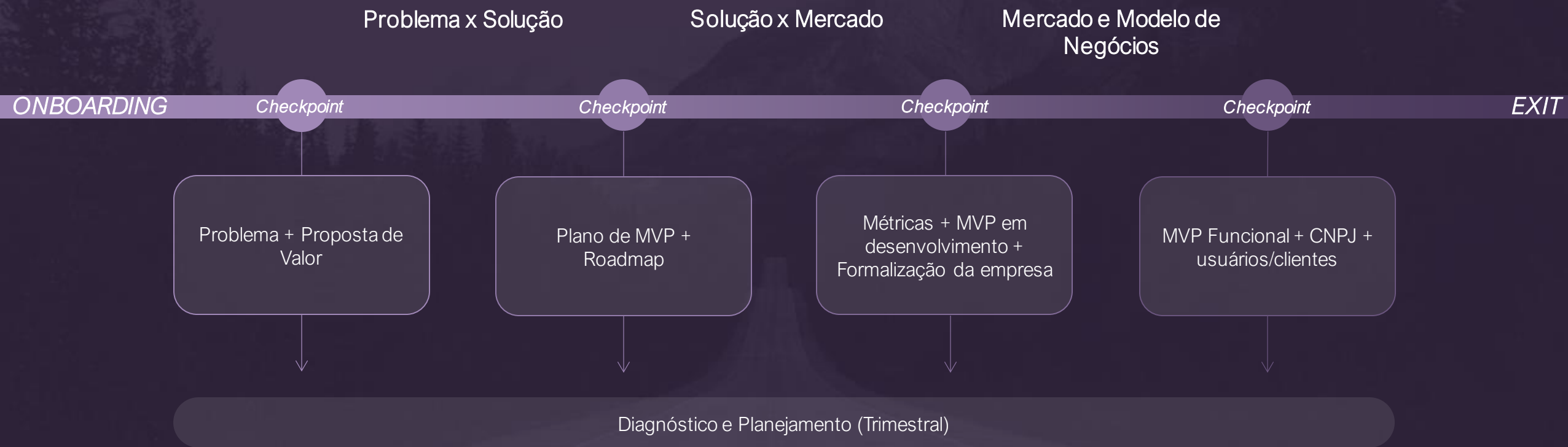
MVP Funcional, CNPJ & Receita

### Temáticas abordadas:

- Branding
- Canais de aquisição
- Funil de vendas
- Modelo de negócios
- Equipe



# Road | Metodologia



# CASE | Road



## OvinoPro

### Gestão inteligente do rebanho

Software que reduz perdas e aumenta a produtividade do rebanho de ovinos.



# Orbit | Overview

Por meio de um acompanhamento mensal, workshops, conteúdos e eventos, o programa tem o propósito de auxiliar o empreendedor a **estabelecer o seu negócio e preparar para escalar.**

**Duração:** Até 30 meses.

17  
Anos de  
trajetória



23  
Startups no  
programa



84  
Startups  
graduadas







# Orbit | Metodologia

1

## VENDAS & GESTÃO

Preparação do funil de vendas, gestão financeira e contábil.

Temáticas abordadas:

- Aquisição e retenção de clientes
- Impacto socioambiental
- Gestão de fluxo de caixa

2

## CAPTAÇÃO & GROWTH

Captação de investimentos e crescimento.

Temáticas abordadas:

- Investimento em startups
- Novos mercados
- Novos produtos



# Orbit | Metodologia



# CASE | Orbit



## Gestão de escalas de trabalho

Uso de inteligência artificial para criação automática de escalas, com foco na qualidade de vida do colaborador e melhores resultados para a empresa.



## Antecipação de recebíveis

Empresas que vendem à prazo para outras empresas, podem antecipar o pagamento e receber o dinheiro à vista.

**COMO** FAZEMOS?



# DIAGNÓSTICO E PLANEJAMENTO

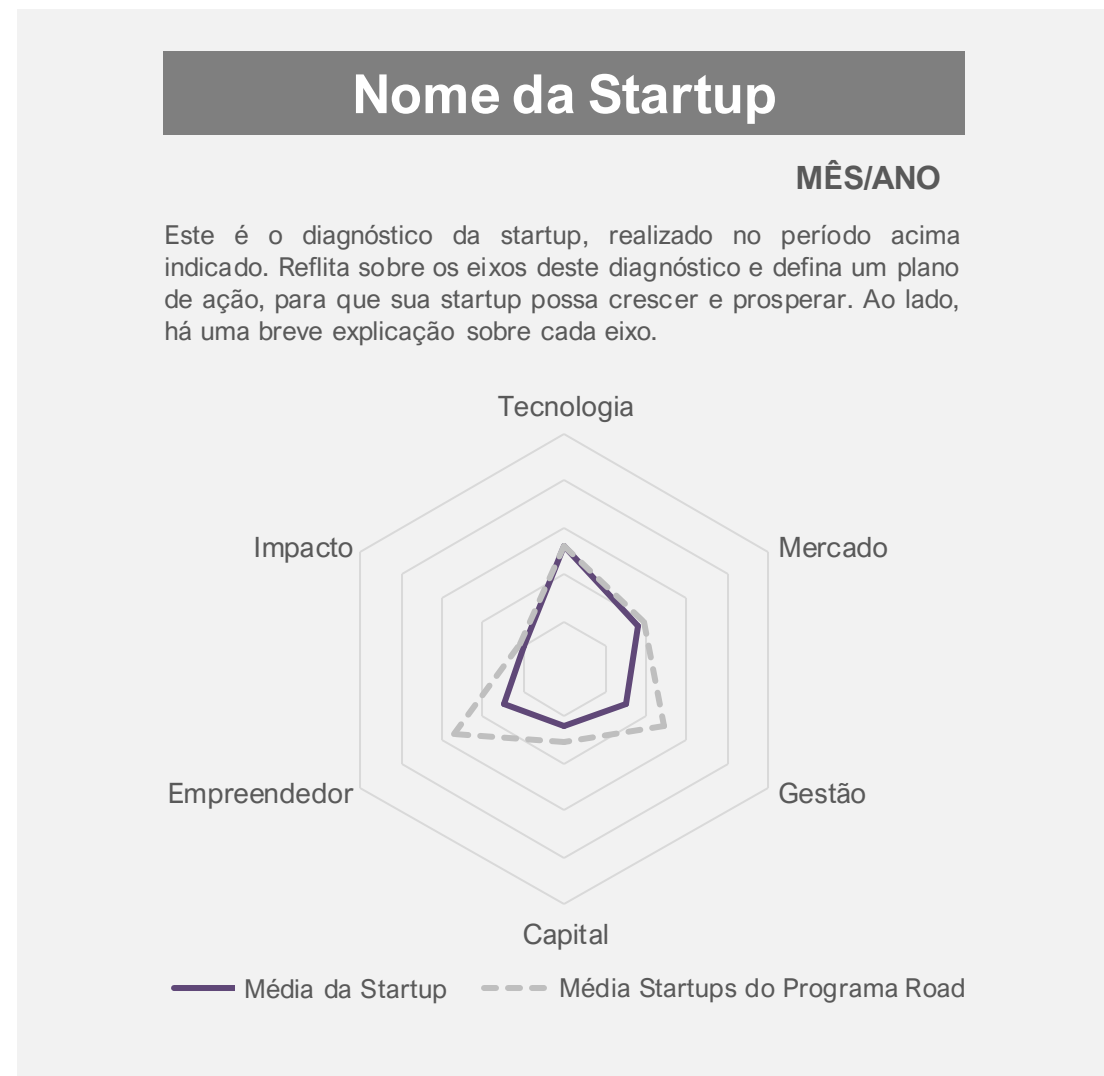
Avaliação das startups em seis eixos: **Tecnologia, Mercado, Gestão, Capital, Empreendedor e Impacto.**

Questionário semiestruturado, com 30 perguntas e respostas pontuadas de 1 a 5, com critérios bem definidos que diminuem a subjetividade.

É realizado por mais de um membro da equipe, para discussão dos resultados.

**Periodicidade:** a cada **3 meses.**

## Exemplo:



# ECOSSISTEMA



Pitch Sessions



Workshops



Speed Dating  
com investidores



Consultores



Conteúdos  
(vídeos, podcasts e artigos)



Oportunidades  
(Eventos, editais, conexões)

# SERVIÇOS & BENEFÍCIOS



## PHYSICAL



» salas e coworking

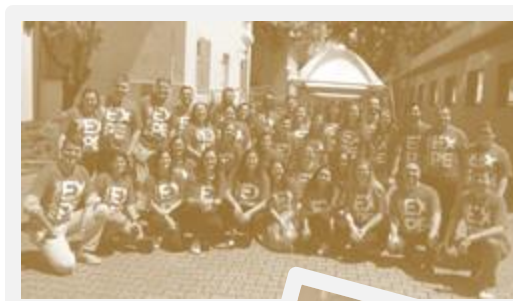


» labs



» espaços para meetings e eventos

## SOCIAL



» comunicação

criatividade «



» community manager

## GOOD



» clube de benefícios



# Desenvolvimento de talentos empreendedores



PROGRAMA DE SPIN-OFF



PUCRS

# Parcerias para o desenvolvimento de startups

Health plus  
innovation center

**GROW+**

NAVI – New Ventures  
Artificial Intelligence



AgriTech

**VENTIUR**  
ACELERADORA



**PUCRS**

**ONDE ESTAMOS?**

**273**

Startups  
desde 2018



**PUCRS**

**PRÓXIMOS PASSOS?**

**TECNO PUC  
ANYWHERE**



**PUCRS**

# Obrigado!

[leandro.pompermaier@pucrs.br](mailto:leandro.pompermaier@pucrs.br)



# TECNO PUC



[tecnopuc.startups@pucrs.br](mailto:tecnopuc.startups@pucrs.br)

Av. Ipiranga 6681  
Porto Alegre - RS – Brasil  
+55 (51) 3320-3694  
[www.pucrs.br/tecnopuc/](http://www.pucrs.br/tecnopuc/)



PUCRS